

Wählen Sie die Business AS Cloud-Edition, die zu Ihrem Unternehmen passt

Mit der Business AS Cloud können Sie und Ihr Team alle Unternehmensaktivitäten über eine zentrale Anwendung managen. Das bedeutet, dass Sie weniger Zeit mit administrativen Arbeiten verbringen und sich ganz auf Ihre Kernkompetenzen und den Mehrwert für Ihre Kunden konzentrieren können. Sie können mit Business AS Team starten und wachsen. Mit zunehmender Grösse steigen auch die Anforderungen an Ihre Business Software. Dank der Business AS Cloud

können Sie jederzeit auf einen grösseren Funktionsumfang upgraden. Mit dem Concurrent User-Lizenzmodell können Sie jedem Mitarbeiter Zugang zur Business Plattform geben, ohne dafür gleich für jeden Benutzer eine Lizenz beziehen zu müssen. Dank der Skalierbarkeit und dem Lösungsumfang ist Business AS sowohl für Kleinunternehmen als auch für internationale Unternehmensgruppen mit unterschiedlichen Geschäftsbereichen bestens geeignet.

Pakete und Preise

| | | | am Beliebtesten | |
|---|--|---|---|---|
|  |  |  |  |  |
| Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
| Teamwork-Plattform mit Aufgabenmanagement, Zeiterfassung und News | Kundenbeziehungen pflegen, effizienter verkaufen und Marketing-Kampagnen durchführen | All-in-One Lösung für Handels- und Vertriebsunternehmen | All-in-One Lösung für Dienstleister und Serviceunternehmen | Voller Funktionsumfang für Unternehmen, die Produktverkauf mit Services kombinieren |
| | inkl. Team | inkl. Team und CRM | inkl. Team und CRM | inkl. Team, CRM, Handel und Service |
| 19.- | 39.- | 69.- | 69.- | 89.- |
| pro gleichzeitiger Benutzer und Monat* | pro gleichzeitiger Benutzer und Monat* | pro gleichzeitiger Benutzer und Monat* | pro gleichzeitiger Benutzer und Monat* | pro gleichzeitiger Benutzer und Monat* |

*Preise pro Monat pro gleichzeitiger Benutzer (Concurrent User). Preise exkl. MwSt.

Erklärung: Business AS wird pro gleichzeitiger Benutzer lizenziert. Sie können mit einer Lizenz eine unbegrenzte Anzahl Benutzer eröffnen, die Business AS verwenden können. Bei einer einzigen Lizenz kann sich aber nur ein Benutzer am System anmelden. Der zweite Benutzer, der sich versucht anzumelden, erhält die Meldung, dass keine Lizenz zur Verfügung steht.

Für ein Unternehmen mit fünf Benutzern genügen in der Regel drei Lizenzen, da kaum alle fünf Benutzer gleichzeitig an Business AS angemeldet sind. Deshalb zahlen Sie bei Business AS nur für die tatsächliche Nutzung und müssen nicht für alle Benutzer eine Lizenz lösen.

Funktionen

Basic

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|---|------|-----|--------|---------|------------|
| Zugriff komplett über jeden Webbrowser | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Smartphone / Tablet-App (iOS/Android) | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Unbegrenzte Anzahl Benutzer | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Unbegrenzte Anzahl Mandanten | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| 256bit SSL-Verschlüsselung | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Gehostet in der Schweiz | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Einrichtungsassistent | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Smart Search | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Rechtschreibprüfung | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| API (Schnittstelle) | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Benutzerverwaltung | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Benutzergruppen | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Video-Tutorials | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Alle Sprachen (Artikel, Dokumente etc.) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Kundenindividuelle Funktionen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Kundenindividuelle Module | — | — | — | — | ✓ |
| Anzahl Custom Extensions | — | — | 5 | 5 | 10 |

Teamwork

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|-------------------------------------|------|-----|--------|---------|------------|
| Dashboard | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Eigenes Logo anzeigen | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Aufgabenverwaltung | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Annehmen und Delegieren | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Aufgabenverfolgung (Tracking) | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Erinnerungen | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Team- und Projektbereiche | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Kanban Boards | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Notizen und Kommentare | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Live Ticker (Aktuelle Aktivitäten) | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| E-Mail Benachrichtigungen | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Gesetzliche Zeiterfassung | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Tages-, Wochen- und Jahresrapport | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Ferienverwaltung | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Interne News | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Enterprise Social Media | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Mitarbeiterverzeichnis mit Profilen | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Gamification | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Virtuelle Ränge, Levels und Pokale | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |

CRM

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|---|------|-----|--------|---------|------------|
| Kunden und Kontakte | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Verkaufschancen (Opportunities) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Interessenten (Leads) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Aufgabenpakete | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Workflows | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Aktivitäten zu Verkaufschancen | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Aktivitätenverfolgung (Tracking) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Angebote und Offerten | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Historie zu Offerten | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Eigenes Design für Angebote/Offerten | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Mehrere Offertenvorlagen (PDF) | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Artikel (Produkte/Dienstleistungen) | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Alle Währungen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Artikelpakete (Vorlagen) | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Artikel-Sets | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Optionale Artikel (Up-/Cross-Selling) | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Artikelgruppen/Warengruppen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Sammelpositionen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Verkaufsprovisionen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Margenkalkulation | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Preislisten | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Staffelpreise | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Autom. Aktivitätenhistorie | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Google Maps integriert | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Sales Forecast und Pipeline | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| E-Mail-Integration mit Vorlagen | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Outlook Add-in | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Business AS-Inbox (coming soon) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Office 365-Integration (coming soon) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Exchange 2016-Integration (coming soon) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Microsoft Office-Integration | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| MailChimp-Integration (coming soon) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Account Management | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Kunden-/Kontaktkategorien | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Individuelle Zusatzfelder | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Ordner und Dateien | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Verkaufs- / Kreditinformationen | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Statische Marketing-Gruppen | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Dynamische Marketing-Gruppen | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Kampagnen | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Leistungsreports für Vertrieb | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Konkurrenz-Monitoring | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Telefonie-Integration (CTI) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Web-to-lead form (API) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Web-to-contact form (API) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Web-to-opportunity (API) | — | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |

Projekte

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|------------------------------------|------|-----|--------|---------|------------|
| Dashboard | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektmanagement | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektplan (Gantt-Chart) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Ressourcenplanung (coming soon) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektaktivitäten und -Aufgaben | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Aufgabenpakete | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Workflows | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Annehmen und Delegieren | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Meilensteine | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektteam mit Rollen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Individuelle Stundenansätze | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektbudget (Betrag und Stunden) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Teilprojekte und Projektphasen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektportfolio mit autom. Status | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projekthistorie | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Nachkalkulation | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektkommentare | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Leistungs- und Zeiterfassung | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Text- und Leistungsbausteine | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Fremdkosten und Spesen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projekt aus Offerte generieren | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Akonto- und Teilrechnungen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Effektive Leistungen verrechnen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektpauschalen verrechnen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Workflow für Projektabschluss | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Dateien und Dokumente | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Individuelle Zusatzfelder | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Projektberichte | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Word-Vorlagen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Checklisten und Formulare | — | — | — | ✓ | ✓ |

Branchenlösungen

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|--|------|-----|--------|---------|------------|
| Support- und Ticketsystem mit SLA | — | — | — | ✓ | ✓ |
| IT-Kundendokumentationen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Serviceverträge und Cloud Abos | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Concerto IT-Einkaufsmgt. (coming soon) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Fristenverwaltung | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Klienten, Mandate und Honorare | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Vorschüsse | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Archivierung | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Angefangene Arbeiten | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Interessenskonflikt-Suche | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Gerichte und Ämter | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Gegenparteien und -Anwälte | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Gerichtsentschädigungsberechnung | — | — | — | ✓ | ✓ |

Service

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|---|------|-----|--------|---------|------------|
| Service-Management | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Mobile Servicebearbeitung | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Ressourcenplanung (coming soon) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Mandate | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Serviceaufträge, Tickets, Cases od. Calls | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Mail-to-Ticket | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Wiederkehrende Aufträge | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Disposition und Einsatzplanung | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Annehmen und Delegieren | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Benachrichtigungen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Aufgabenpakete und Checklisten | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Wissensdatenbank (coming soon) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Mitarbeiterstundenansätze | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Auftragsbudget (Betrag und Stunden) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Kundenportal und Self-Service | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Angepasstes Design für Kundenportal | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Individuelles Design für Kundenportal | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Leistungs- und Zeiterfassung | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Text- und Leistungsbausteine | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Fremdkosten und Spesen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Digitale Kundensignatur (coming soon) | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Auftrag aus Offerte generieren | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Akonto- und Teilrechnungen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Effektive Leistungen verrechnen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Auftragspauschalen verrechnen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Workflow für Auftragsabschluss | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Dateien und Dokumente | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Individuelle Zusatzfelder | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Service- und Mandatsberichte | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Word-Vorlagen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Checklisten und Formulare | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Abos und Verträge | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Kundeninventar mit Serviceobjekten | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Aufträge mit Serviceobjekten verknüpf. | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Aufträge mit Verträgen verknüpfen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Service-Historie | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Produktivitäts-Dashboard | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Service detailliert verrechnen | — | — | — | ✓ | ✓ |
| Rechnungsmanipulation | — | — | — | ✓ | ✓ |

Handel

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|---|------|-----|--------|---------|------------|
| Auftragsbearbeitung/Warenwirtschaft | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Lagerführung | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Unbegrenzte Lagerorte und -Plätze | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Kommissionslager | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Einkauf (Bestellungen) | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Lieferantenmanagement | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Unterschiedliche Lieferantenkonditionen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Bestellvorschläge | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Wareneingänge mit Barcode | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Warenausgänge mit Barcode | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Einkaufspreise in mehreren Währungen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Umlagerung | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Auftragsbezogene Bestellung | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Lieferscheine | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Teillieferungen und -Rechnungen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Barcode-Etiketten aus System drucken | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Liefer- und Zusatzadressen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Intelligente Seriennummerverwaltung | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Chargenverwaltung | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Margen- und Nachkalkulation | — | — | ✓ | — | ✓ |
| HTML-Editor für Artikelbeschreibung | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Auftrag aus Offerte generieren | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Individuelle Zusatzfelder | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Bilder zu Artikel | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Artikelzubehör | — | — | ✓ | — | ✓ |
| EPVP automatisch berechnen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Beliebige Onlineshops integrieren (API) | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Magento Shop-Integration (coming soon) | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Word-Vorlagen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Checklisten und Formulare | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Abos und Verträge | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Kundeninventar mit Serviceobjekten | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Aufträge mit Serviceobjekten verknüpf. | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Aufträge mit Verträgen verknüpfen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Alle Währungen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Artikelpakete (Vorlagen) | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Artikel-Sets | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Optionale Artikel (Up-/Cross-Selling) | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Artikelgruppen/Waregruppen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Sammelpositionen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Verkaufsprovisionen | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Margenkalkulation | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Preislisten | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Staffelpreise | — | — | ✓ | — | ✓ |
| Rücknahmen (RMA) mit Gutschriften | — | — | ✓ | — | ✓ |

Finanzen

| | Team | CRM | Handel | Service | Enterprise |
|-------------------------------------|------|-----|--------|---------|------------|
| Alle Währungen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Ertrags- und Aufwandskonten, KST | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| MwSt.-Sätze | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Rechnungen stellen mit Manipulation | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Rechnungen verbuchen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Akonto- und Teilrechnungen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Gutschriften und Stornierung | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Wiederkehrende Rechnungen (Abos) | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| BESR-Zahlungen einlesen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Zahlungskontrolle | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Mahnwesen | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Zahlungshistorie | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Schnittstelle Sage 50 | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |
| Schnittstelle Abacus | — | — | ✓ | ✓ | ✓ |

Weitere Informationen:

Das Business AS-Team steht Ihnen gerne bei Fragen oder für eine persönliche Präsentation zur Verfügung. Fordern Sie uns! Wir zeigen Ihnen gerne auf, wie Sie die Effizienz verbessern und engere Kundenbeziehungen aufbauen können.

Telefon +41 44 205 55 99

